



Gerne gebe ich Ihnen mein Wissen und mein Können mit sog. Mandaten weiter. Meine Mandate bilden die Grundlage für eine zukünftige Zusammenarbeit und definieren die gegenseitigen Erwartungen. Meine Mandate haben eine Laufzeit von mind. 3 Monaten und max 12 Monaten. Nach Ablauf eines Mandates kann dieses erneuert werden. Die Dienstleistungen die ich in einem Mandat erbringe, definiere ich in einer sog. Mandats-Vereinbarung. Sobald diese Vereinbarung von beiden Seiten genehmigt ist, startet das eigentliche Mandat. Aber lesen Sie doch gleich auf den nächsten Seiten wie das genau funktioniert.

EMPFEHLUNGS-MANDAT

Meine Empfehlungs-Dienstleistungen gebe ich in meinen Empfehlungs-Mandaten weiter. Diese Mandate eignen sich sehr gut um die entsprechenden Kontakte, Projekte oder längerfristige Business-Cases zu generieren.

Hier geht es zu den [Empfehlungs-Tarifen](#)

COACHING-MANDAT

Das Coaching Mandat ist die eigentliche Basis für meine Dienstleistungen. In der Regel unterstütze ich Firmen oder Personen mit meinen Coaching-Dienstleistungen.

[Hier geht es zu den Coaching-Mandaten](#)

ADVISORY-MANDAT

Für eine unabhängige Unternehmens-Beratung empfehle ich Ihnen mein Advisory-Mandat. Advisory Boards gelten als Bausteine guter Governance und immer mehr Unternehmen erkennen, dass sie durch ein Advisory Board die Zukunftsfähigkeit ihres Unternehmens sicherstellen und den Unternehmenserfolg steigern können. Ich empfehle Ihnen die Nutzung eines Advisory Board mit 1 bis max 4 Treffen pro Jahr.

Mandate

[Hier gehts zum Advisory Board](#)

PREISE

Meine Preise sind nicht fest definiert. Ich erstelle meine Dienstleistungspreise zusammen mit dem Kunden und dessen Möglichkeiten. Lesen Sie unter „Preise“ gerne weiter wie ich das mache und welche Möglichkeiten wir zusammen finden können.

[Hier geht es zu meinen Preisen](#)