

Networking



Als Netzwerker kenne ich sehr viele Persönlichkeiten, Firmen, Verbände und Organisationen auf einer entsprechenden qualitativen Ebene. Im Networking geht es darum, die „richtigen“ Kontakte zu haben und diese zu pflegen. In einer Zeit wo der Preis nicht mehr die ausschlagenden Kriterien ausmachen, ist das Networking das nachhaltige Verkaufen von morgen.

Als erfahrener Netzwerker kenne ich den schweizer Markt und habe viele Kontakte. Mit diesen Kontakten bringe ich die richtige Partner zusammen und helfe dabei mit, ein nachhaltiges Beziehungsmanagement zu betreiben.

Möchten Sie wissen wie ein konzeptionelles Networking funktioniert ? Nichts leichter als das. Für weitere Informationen und ein persönliches Gespräch [kontaktieren Sie mich](#) einfach oder buchen Sie mich für eines Ihrer Events.