



Beim Unternehmensverkauf geht es um M&A ([Mergers & Acquisitions](#)), dem sog. klassischen Firmenverkauf oder der Nachfolgeregelung. Die Motive für einen Unternehmensverkauf reichen von der einfachen Nachfolgeregelung bis zur strategischen Wachstumssteigerung eines Investors.

DIE AUSGANGSLAGE

In der Schweiz existieren 65'000 Klein und Mittel-Unternehmen (10-250 Mitarbeiter) von denen jedes Jahr 10'000 vor einer Nachfolgeregelung stehen. Die Unternehmer möchten ihren meist über Jahrzehnte geleisteten Aufbau und Einsatz zu einem angemessenen Preis verkaufen. Auf der anderen Seite stehen die Investoren die ein Unternehmen suchen um sich zu vergrössern, weiter zu entwickeln oder ihre Marktpräsenz zu verstärken.

DIE FINANZIERUNGSMÖGLICHKEITEN

Bei den Finanzierungsmöglichkeiten steht immer die [Unternehmensbewertung](#) im Vordergrund. In den meisten Fällen steht eine objektive Unternehmensbewertung im Raum, die von den Eigentümern selber oder durch ein Gutachten erstellt wurde. Diese Bewertung ist die Ausgangslage für die Festlegung eines Kaufpreises. Das zu erwerbende Unternehmen wird von einem Erwerber gegen Kaufpreiszahlung oder im Tausch gegen Anteile des Käuferunternehmens als Ganzes oder in Teilen erworben.

DIE FINANZIERUNGSLÖSUNGEN

Folgende Verkaufsoptionen empfehle ich meinen Mandanten:

- [Share Deal](#) auch Aktienverkauf genannt
- [Asset Deal](#) auch Vermögensverkauf genannt
- [Fusion](#) auch Unternehmensübernahme genannt

Unternehmensverkauf

Bei allen diesen Unternehmensverkäufen übernehme ich die Vermittlung zwischen dem Unternehmer und dem Investor. Eine Publikation auf meiner Empfehlungsseite ist anonym und mit der entsprechenden Seriosität gewährleistet. Wenn Sie als Unternehmer oder Investor mehr über meine Dienstleistungen erfahren möchten, empfehle ich Ihnen ein persönliches Gespräch mit mir. Sie können gerne eine unverbindliche [Konsultation](#) bei mir anmelden.

PARTNER

Für die Organisation der Finanzierung und rechtlichen Belange empfehle ich die Zusammenarbeit mit den nachstehenden Partnern. Wenn Sie einen entsprechenden Kontakt in dessen Fachgebieten suchen, helfe ich Ihnen gerne weiter.

